

Министерство образования и науки Самарской области
государственное бюджетное профессиональное образовательное учреждение
Самарской области «Кинель – Черкасский сельскохозяйственный техникум»

ДИСЦИПЛИНА ОУП. 011 Обществознание

Специальность 35.02.08 Электрификация и автоматизация сельского хозяйства

Курс 1 группа 17

Преподаватель Шенкевич С. В. sergejshenkevich@yandex.ru

Урок № 47 Практическое занятие №15 (2 часа)

Тема Социальная стратификация в современной России. Межнациональные отношения.

Изучите конспект урока, выполните задания и вышлите готовые задания на электронную почту преподавателя.

«Социальная стратификация в современной России»

Задание 1

Используемая для борьбы с бедностью система различных социальных пособий подвергается критике, во-первых, потому, что, как показывает опыт многих стран, ликвидировать бедность с помощью пособий нельзя; во-вторых, эти пособия поглощают значительную часть государственного бюджета, которая могла бы использоваться для вложения в экономику и создания новых достойно оплачиваемых рабочих мест. Какова ваша позиция в этом вопросе? Аргументируйте ее.

Задание 2

Составьте перечень профессий и занятий, представители которых входят в средний класс России.

Приложение

Социальную структуру общества, как вы уже знаете, образуют различные социальные группы, которые выделяют с учетом множества критериев. Напомним вам, что основными среди этих показателей являются: размер и характер доходов, престижность профессиональной деятельности, уровень образования, возможность влиять на политические решения (близость к власти) и, что очень важно, отнесение человеком самого себя к той или иной группе (в социологии этот процесс получил сложное название «самоидентификация»).

В 90-е гг. в нашей стране проводилось немало социологических исследований для выявления того, как, в каком направлении изменяется социальная структура общества под влиянием прежде всего экономических преобразований.

В одном из таких исследований за основу был взят размер дохода, обеспечивающего тот или иной стандарт потребления — *прожиточный минимум* (минимальный набор продуктов питания, товаров и услуг, необходимый человеку для социального выживания), *минимальный потребительский бюджет* (набор благ и услуг, удовлетворяющих основные материальные и духовные потребности, необходимые для воспроизводства рабочей силы), *бюджет высокого достатка* (набор благ и услуг, обеспечивающий человеку наиболее благоприятные условия для физического и духовного развития).

Бедными считаются те, чей душевой доход не достигает прожиточного минимума; малообеспеченными — те, чей доход находится между прожиточным минимумом и минимальным потребительским бюджетом; относительно обеспеченными признаются лица с доходом от минимального потребительского бюджета до бюджета высокого достатка; богатыми — те, чей доход выше бюджета высокого достатка. Результаты этого обследования показаны в таблице.

Группировка населения России по системе потребительских стандартов на 2000 г.

Группа населения	% к общей численности населения
Бедные	48
Малообеспеченные	27
Относительно обеспеченные	19
Состоятельные и богатые	5

В другом исследовании выявлялась самооценка людьми своего материального положения в сравнении с окружающими. Результаты исследования показали, что тот, кто охарактеризовал себя как высокообеспеченного человека, по социальному статусу отнес себя к вершине социальной пирамиды, а тот, кто признал себя бедным по материальному положению, отнес себя к нижней группе и по положению социальному.

Бедность и ее причины

В широком смысле бедность — это ситуация, при которой у человека постоянно не хватает средств, чтобы удовлетворить свои нормальные (прежде всего физиологические и социальные) потребности. Напомним вам, что к первым относятся потребности в питье, пище, одежде, укрытии, а также

в том, что позволяет эти потребности удовлетворить — в работе, знаниях, навыках и т.п. Ко вторым относятся потребности в определенном социальном положении, в деятельности, уважаемой обществом, в общении.

Если человек имеет доступ только к минимальным ресурсам еды, одежды и других благ, необходимым для поддержания его физического существования, говорят об абсолютной бедности (нищете). Миллиарды людей на планете живут в состоянии нищеты, главная их цель — физически выжить.

Если же человек не обладает достаточными средствами, чтобы «социально выжить», т.е. обеспечить удовлетворение своих насущных потребностей на уровне, позволяющем сохранить здоровье, нормально работать, то говорят об относительной бедности. Относительная бедность существует практически во всех странах, даже в богатых, и число бедных продолжает расти.

В России бедные были всегда, и к ним, как правило, относились сочувственно, считая бедность несчастьем, а не виной человека. «Бедность не грех»; «Бедность не порок» — говорят русские пословицы.

С 1992 г. в России границей бедности стал прожиточный минимум. И в этом же году к бедным было отнесено почти 33% населения.

Бедность имеет свою «прописку». Так, число бедных на 1000 человек населения в 1997 г. в Северо-Кавказском регионе превышало 570 человек (тогда как в Москве и Петербурге этот показатель составлял 110 и 180 человек соответственно). Бедность имеет и свое «лицо». Чаще всего в эту группу входят неработающие пенсионеры, многодетные семьи, одинокие матери с детьми. Но бедными у нас является и немало семей, где оба родителя работают, однако их низкие зарплаты не позволяют им повысить свое благосостояние. При этом размер зарплаты не свидетельствует об отсутствии квалификации или недостаточной профессиональной подготовке. Так, работники здравоохранения, образования, науки сегодня имеют весьма низкую оплату своего труда.

Здесь мы подходим к важному и сложному вопросу о причинах бедности. В странах Запада немало тех, кто считает, что большинство бедных бедны по собственной вине. Иными словами, бедность является результатом действий человека, его отношения к жизни. К примеру, один человек старательно учится в школе и, ограничивая себя во многом, поступает в университет, чтобы в будущем получить хорошо оплачиваемую и престижную работу. Другой уходит из школы, не получив и минимального образования, поступает на неквалифицированную работу, тем не менее приносящую молодому человеку неплохой доход. Однако жизненная ситуация меняется, появляется семья, доходы уже не соответствуют возросшим потребностям, перестает удовлетворять и социальное положение. Но получить высокооплачиваемую работу, а с нею и другие жизненные перспективы уже невозможно.

Действительно, такой путь не редкость. И все-таки, как считают социологи, основные причины бедности носят объективный характер и связаны прежде всего с изменениями в экономике, с процессом разделения труда по отраслям, регионам, профессиям. Так, если в стране сворачивается угледобыча,

нетрудно предвидеть, что многие шахтеры станут безработными, а значит пополнят ряды бедных.

Особенно возрастает бедность в условиях общего спада производства. Тут уже люди самых разных специальностей и квалификации теряют частично или полностью источник прежнего дохода и из еще недавно благополучных граждан превращаются в малообеспеченных. В 90-е гг. наша страна пережила глубокий спад производства. Это неизбежно привело к росту числа бедных людей.

Существуют разные пути борьбы с бедностью. Один из них, используемый и в нашей стране, — предоставление пособий малообеспеченным гражданам по программам государственной помощи: пособий по безработице, социальных пенсий (минимальной пенсии даже при отсутствии каких-либо оснований для ее назначения), пособий одиноким матерям, пособий на детей и т.д. В ряде случаев поддержка оказывается в натуральной форме (бесплатные школьные обеды, бесплатное медицинское обслуживание, продовольственные талоны, муниципальное жилье).

Бедные есть, как мы уже отмечали, практически во всех странах. Однако в экономически развитых странах их сравнительно немного. Значит, магистральный путь борьбы с бедностью — подъем экономики.

Есть ли в России средний класс?

Средний класс, как вы знаете, составляет основу общества в промышленно развитых странах. В европейских государствах к нему относится более 60% населения.

Есть ли в нашем обществе те, кого можно считать представителями этого класса?

Вернемся к таблице, помещенной на стр. 290. Обратим внимание на группу «относительно обеспеченные», на долю которых приходится почти 20% населения. Социологи считают, что большая часть этих людей по уровню доходов и принадлежит к искомому среднему классу. Однако кроме критерия — доход, накопления, имущество — важны и такие показатели, как социально-профессиональный статус и уже известная нам самоидентификация (когда люди сами считают себя средним классом). По второму признаку к среднему классу можно отнести примерно те же 20%, а вот считают себя этим классом почти 40% людей. При этом только у 7% все три критерия налицо. Их социологи относят к так называемому ядру среднего класса.

Хотя средний класс в нашем обществе очень неоднороден, у него тоже есть своя «прописка» и «лицо». Это, как правило, люди в возрасте до 50 лет, с высшим образованием, жители крупных городов. Более 80% представителей среднего класса работают по найму, около 10% — владельцы фирм. При этом более четверти «средних» трудятся на новых предприятиях (в других странах — только 10%). Иными словами, эти люди более мобильны, готовы к переменам. Они не только высококвалифицированы, но и трудолюбивы: чаще прочих имеют больше одной работы.

В целом средний класс у нас невелик. Много будет зависеть оттого, как сложатся судьбы того огромного количества людей, которые находятся между бедными слоями и средним классом: будут ли они перемещаться

вверх по социальной лестнице или двигаться вниз. С этим связаны перспективы не только отдельных людей или целых социальных групп, но и всего нашего общества.

Богатство и пути к нему

Слово «богатый» происходит от древнеславянского «бог» — «достояние». Слово «богатство» подразумевало «множество», «изобилие», «излишество». Богатство, в таком понимании, равнозначно роскоши.

И сегодня понятие богатства часто увязывается с обладанием большим количеством материальных ценностей (движимым и недвижимым имуществом). В словаре С. Ожегова читаем: «Богатство — обилие материальных ценностей, денег; богатый — обладающий большим имуществом, в том числе денежным, очень зажиточный». При таком толковании богатства в России не так мало «богачей» — людей, чьи приватизированные квартиры, дома, дачи и другое имущество стоят десятки тысяч долларов. Но живут эти люди, как правило, не на доходы от эксплуатации своего имущества, а на свои текущие доходы, например заработную плату. Для многих в условиях развивающихся рыночных отношений такое «обладание роскошью» — не источник дохода, а причина дополнительных расходов. Так, нужно платить налог на землю, постройки, автомобиль, оплачивать обязательную страховку. Текущая эксплуатация имущества — также расход.

Настоящую богатую жизнь могут позволить себе люди, обладающие не столько солидным имуществом, сколько солидным и стабильным доходом. Международным критерием «настоящего» богатства признан сегодня регулярный стабильный месячный доход в 10 000 долл. на одного члена семьи. Обладание каким-то собственным имуществом вообще не рассматривается как показатель богатства. Оно может у человека быть, но может и отсутствовать. Сегодня в России лишь немногие имеют регулярный высокий доход, кроме того, и у этих людей нет твердой уверенности и надежных гарантий в получении такого дохода на протяжении долгого периода времени. А без этого трудно чувствовать себя действительно богатым человеком, поддерживать соответствующий уровень жизни.

В 90-е гг. существовали возможности для быстрого обогащения. По оценкам социологов, их использовали очень предприимчивые люди, имеющие влиятельных покровителей во властных структурах (а подчас и в криминальных), хорошие связи с иностранными фирмами. Самостоятельного успеха добились очень немногие. Многие стали богатыми, пользуясь несовершенством нашего законодательства. К психологическим качествам, способствовавшим в те годы успеху в бизнесе, исследователи относят целеустремленность, сильную волю, а также неразборчивость в средствах. При этом образование отнюдь не увеличивало шансов крупно разбогатеть.

Эти обстоятельства углубили издавна существующее в нашем общественном мнении негативное отношение к богатым и богатству. Об этом говорят, например, русские пословицы: «Богат, да крив, беден — да прям»; «Богатый совести не купит, а свою погубит»; «От трудов праведных не наживешь палат каменных». Осуждается богатство и в русской православной культуре (в противоположность протестантской этике, где труд

расценивается как главное предназначение человека на земном шаре, а богатство — награда за исполнение своего долга).

Все последние опросы общественного мнения показывают, что большинство людей и сегодня не верят в возможность добиться обогащения собственным честным трудом.

Однако есть и те, кто считает, что это вполне реально, если для этого прилагать свой труд, затрачивать усилия в тех областях, которые потенциально могут обеспечить высокий и сверхвысокий доход. Так, биржевые операции приносят высокий доход, хотя совершенно не обязательно это случится с конкретным биржевым брокером. Высокие доходы может обеспечить успешная деятельность на рынке программного обеспечения, интернет-бизнеса. В то же время некоторые достойные и нужные обществу виды деятельности не предоставят возможности «заработать свой первый миллион». Так, работая учителем в школе, нельзя рассчитывать на получение высокого и сверхвысокого дохода.

Общее правило таково: чем доходнее занятие, тем острее конкуренция в этой области экономики. Об этом писал еще К. Маркс: «Капитал боится отсутствия прибыли или слишком маленькой прибыли, как природа боится пустоты. Но раз имеется в наличии достаточная прибыль, капитал становится смелым. Обеспечьте 10%, и капитал согласен на всякое применение, при 20% он становится оживленным, при 50% положительно готов сломать себе голову, при 100% он попирает все человеческие законы, при 300% нет такого преступления, на которое он не рискнул бы, хотя бы под страхом виселицы».

Яркий пример тому — мировой рынок вооружений, где норма прибыли традиционно очень высока. Несмотря на разговоры о «правах человека» и «общечеловеческих ценностях», самый крупный продавец оружия в мире — США. За счет продажи оружия эта страна получает годовой доход 70,3 млрд долл. Доля России на этом выгодном рынке в первые годы XXI в. составляла 5,2% от американского оружейного экспорта, что означало для российских предприятий доход в 3,7 млрд долл. Борьба за покупателя на этом рынке самая ожесточенная, прибегают и к прямому давлению, и к помощи «своих» государственных структур, и к нечестным методам конкуренции. Так, в свое время разразился грандиозный скандал с американским аэрокосмическим концерном «Локхид», который давал огромные взятки государственным чиновникам других стран, чтобы они заказывали боевые самолеты именно у этой фирмы.

Впрочем, есть и другие сферы и формы предпринимательства, перспективные с точки зрения получения высокого дохода. Это прежде всего небольшие фирмы, работающие на рынке научно-технических инноваций (нововведений). Именно с таких фирм начинали свой «путь наверх» создатели первого персонального компьютера и компьютерной фирмы «Эппл». Стали миллиардерами те, кто начинал работать с Биллом Гейтсом в небольшой фирме «Майкрософт». Но следует отдавать себе отчет, что на одного Гейтса приходится тысячи и тысячи тех, кто потерпел неудачу в самостоятельном бизнесе.

В нашей стране богатые, по международным меркам, люди — это чаще всего руководители и владельцы предприятий, связанных с добычей природных ресурсов. В этом случае большое значение имеет то, что значительная часть полученного газа, добытой нефти идет на экспорт и продается по мировым ценам.

Мечтают о богатстве и те, кто начинает свой бизнес с нуля. Это дело интересное, но очень рискованное. Повысить шансы на коммерческий успех позволяют относительно новые формы интеграции малого и крупного бизнеса. Одна из таких форм — система франчайзинга (от фр. *franchising* — контракт, по которому предприятие за вознаграждение предоставляет другим предприятиям право использовать его торговую марку). Суть этой системы в том, что крупная компания заключает договор с мелким самостоятельным предприятием и предоставляет ему право создавать и сбывать под ее известной, «раскрученной» торговой маркой определенные виды продукции и услуг на конкретном рынке. На таких условиях работает, например, знаменитая сеть закусочных «Макдоналдс». Существует и такая форма делового сотрудничества, как лизинг, когда дорогое оборудование не покупается, а берется в аренду. Расплата идет за счет получаемой при использовании этого оборудования прибыли. Сегодня очень перспективной, с точки зрения роста бизнеса, является сфера услуг.

Разные есть «пути к богатству», но ни один из них не гарантирует достижения цели — стать действительно богатым человеком.

«Межнациональные отношения»

Задание 3 Прочитайте текст и ответьте на вопросы.

Как развиваются межнациональные отношения.

В развитии нации чётко выделяется две тенденции. Первая тенденция в мировом развитии нации и народов – интернационализация, основанная на экономической интеграции. Интернационализм понимается как добровольное объединение разных рас и наций, не исключающее их суверенитета, равноправия. Объективной основой межнациональной интеграции является развитие производительных сил и разделение труда, усиление на этой основе процессов кооперации и экономической интеграции. К объективным причинам межнациональной интеграции можно также отнести развитие глобальных проблем современности и усиление культурного, научного обмена в мировом сообществе. Вторая тенденция в развитии наций состоит в дифференциации нации и народов, которая выражается в их стремлении к самоопределению. Эти процессы часто происходят в конфликтной форме. Возникают идеологии «национализма», «расизма», «шовинизма». Внутри каждой нации также действуют две тенденции. Первая тенденция – пробуждение национальной жизни и национальных движений, борьба против всякого национального гнёта, создание национальных государств. Вторая тенденция – это развитие отношений между нациями, ломка национальных перегородок, создание интернационального единства экономической жизни, политики, науки. Противоречие между ними является основным противоречием в

сфере межнациональных отношений. Из основного противоречия вытекают и другие, например, противоречие интересов отдельных наций с интересами общества в целом. Обострение национального вопроса связано с противоречиями между нарастающей научно – технической революцией, требующей максимального и национальной кооперирования, самобытностью государств и народов. Между самими национальными международно-разделением труда, государствами возникают противоречия в связи с наличием специфических интересов: использование природных ресурсов, транспортных коммуникаций. Возникают противоречия между представителями различных национальностей в трудовых и иных многонациональных коллективах. Причины обострения национальных противоречий могут носить политический, экономический, демографический характер. Межнациональные противоречия проявляются в форме межнациональных конфликтов.

И. В. Мостовая.

Вопросы и задания.

1. Какие тенденции в развитии наций называет автор? Приведите по одному примеру их проявления в современном мире.
2. Какие причины интернационализма указывает автор?
3. На основе имеющихся обществоведческих знаний дайте определение национализма, расизма, шовинизма.
4. Какие причины межнациональных конфликтов называет автор?
5. Каких принципов, на ваш взгляд, необходимо придерживаться в национальной политике государства?

Задание оформить и отправить по адресу sergejshenkevich@yandex.ru